

Matière :
**Systèmes
d'Information**

Enseignant :
Gaël GUEGUEN

Formation :
M1 IOD Entreprise
Code :
W23AEGM

Année : 2006-2007
Semestre : 2
Session : 1
Durée : 2h
Pages : 2

Pas de documents
autorisés

En fonction du cours, de vos connaissances et d'exemples, vous répondrez aux questions suivantes :

◆ Question 1

- ◆ Quel peut être l'impact d'un système d'information sur la chaîne de valeur de l'entreprise ?

8 points

◆ Question 2

- ◆ En stage dans une PME, votre dirigeant a lu l'article suivant et vous demande conseil.
Est-ce que son entreprise devrait adopter la solution COMPIERE ? Vous argumenterez votre propos en expliquant ce qu'est COMPIERE, ses spécificités, en présentant ses éventuels avantages et inconvénients pour votre entreprise et en évaluant cette possibilité en regard d'offres concurrentes.

12 points

Compiere : le pingouin de l'ERP met le turbo

L'éditeur de solutions ERP Open Source lève 6 millions de dollars. L'occasion pour lui d'accompagner la croissance de son réseau de partenaires et de changer de locaux. 22/06/2006 – www.journaldunet.com

Compiere Inc, éditeur de l'ERP Open Source éponyme, vient pour la première fois de faire appel à des capitaux extérieurs : 6 millions de dollars ont ainsi été levés auprès de la société d'investissement en capital-risque New Enterprise Associates (NEA), un acteur gérant un fonds d'investissement de plus de 6 milliards de dollars.

L'idée de cet ERP Open Source a germé en 1999 dans la tête d'un ingénieur allemand, Jörg Janke, expatrié aux Etats-Unis et aujourd'hui Pdg de Compiere Inc. Il voulait offrir au marché une réelle alternative aux solutions proposées par les grands éditeurs internationaux.

Dès 2001, Compiere est accessible en téléchargement gratuit sur le site de la société. La vente de licences n'est en effet pas à l'origine des ressources financières de l'entreprise. Son modèle économique s'appuie sur un réseau de partenaires proposant leurs services autour de l'ERP gratuit aux clients finaux.

"Compiere se rémunère sur les formations et le support technique proposés à ses partenaires. En contrepartie, elle se concentre sur ses activités de recherche et développement pour offrir une solution la plus complète et la plus évolutive possible" confie Coralie Girardet, Directrice Commerciale du Groupe Audaxis, l'un des principaux partenaires européens de l'éditeur depuis 2003.

Ce réseau de partenaires compte environ 70 sociétés au niveau mondial. Elles

assurent la diffusion, l'intégration et la personnalisation de l'outil. Ce réseau tend à s'étoffer : des petites SSII exclues du marché des géants du secteur (SAP en tête) proposent de réjoindre le réseau de Compiere pour développer des services autour des solutions ERP et CRM.

C'est une des raisons essentielles de la récente levée de fonds. Cette opération doit permettre à Compiere de construire "une infrastructure à l'échelle de la planète afin de mieux assister un réseau de partenaires qui n'a cessé de croître de manière exponentielle ces dernières années", selon le communiqué de presse diffusé à cette occasion.

A ce jour, plus d'un million de téléchargements ont été enregistrés sur le site de Compiere. "Pour les marchés que nous couvrons (Belgique, Luxembourg, France et Tunisie), 70% de nos clients sont des PME, explique Coralie Girardet. Parmi les 30% restants, on compte des start-up, ainsi que des grands comptes, qui font le choix d'un outil surdimensionné mais peu onéreux en vue d'une croissance rapide. Compiere est une excellente base au développement de leurs solutions métier".

Pour la levée de fonds, le réseau de partenaires a préalablement été consulté et l'opération plébiscitée par la quasi totalité. "Nous n'avons pas tous les mêmes motivations : pour les plus anciens comme Audaxis, les fonds récoltés permettraient de mieux accompagner l'élargissement du réseau ; pour les nouveaux partenaires, l'idée était plutôt de permettre une meilleure visibilité au niveau marketing", souligne la directrice commerciale.

Le progiciel comporte plusieurs modules, parmi lesquels un module de gestion des ventes (tarification, facturation, CRM), un portail de vente (gestion des catalogues, gestion des tarifs et suivi des commandes), des fonctions achats (fournisseurs...), de stock et de logistique (gestion par lots...).

La gestion comptable et financière est intégrée (comptabilité générale, analytique et budgétaire) et quelques fonctions de production existent déjà (gestion des ordres de fabrication, des nomenclatures...). A noter que l'adéquation de Compiere à la législation européenne (Belgique, France et Luxembourg) est assurée.

Des fonctionnalités de calcul de prix de revient et de planification sont en cours de développement (groupe de projet piloté par des Mexicains). La gestion des prestations de service ainsi que la gestion de projet le sont également. Le progiciel est multilingues (15 à ce jour), multidevises et multicomptabilités (plusieurs plans comptables peuvent être utilisés en simultanément).

Sa licence est la MPL (Mozilla Public Licence), elle permet d'avoir accès aux sources, de les dupliquer mais toute modification doit être validée par le noyau dur de la communauté, en l'occurrence Jorg Janke.